



ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

**Малленом Системс**

[www.mallenom.ru](http://www.mallenom.ru)

162610, Россия, Вологодская обл., г. Череповец  
ул. Metallургов, 216  
тел./факс +7 (8202) 20-16-35  
e-mail: info@mallenom.ru

## ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА «АВТОМАРШАЛ»

### I. Общая информация

Партнерская программа «Автомаршал» – это портфель преимуществ, включающий в себя высокотехнологичные решения, финансовые привилегии и поддержку в области реализации проектов любого масштаба и сложности, в соответствии с тенденциями рынка и задачами заказчиков.

### II. Преимущества

#### 1. Статус и Сертификат

- Статус официального партнера «Малленом Системс» подтверждается Сертификатом соответствующего уровня (см. раздел VI).
- Сертификат Партнера в электронном виде отправляется партнеру на указанный им адрес электронной почты. По запросу Партнера Сертификат может быть изготовлен полиграфическим способом и выслан по почте.

#### 2. Продукты и решения

- Прямые поставки высокотехнологичных продуктов бренда «Автомаршал» для решения задач любого масштаба, сложности и отраслевой принадлежности.
- Поставка как программных продуктов, так и готовых аппаратно-программных комплексов.
- Постоянное развитие линейки решений с учетом запросов клиентов.
- Возможность доработки компанией «Малленом Системс» поставляемых решений «под заказ», с учетом пожеланий конечного заказчика.

#### 3. Финансовые условия

- Дифференцированные уровни цен и поддержание должного уровня прибыли за счет установления минимально-разрешенной розничной цены.
- Партнерские уровни цен, соответствующие Статусу Партнера.
- Возможность изменения уровня цен при достижении Партнером показателей объемов продаж, соответствующих следующему Статусу.
- Отсутствие обязательных планов продаж для Партнеров.

#### 4. Информационная и маркетинговая поддержка

- Предоставление в электронном виде всего объема выпускаемых маркетинговых материалов.
- Возможность совместного участия в маркетинговых инициативах.
- Оперативное информирование о новых разработках, выпуске новых версий продуктов, изменении цен, проведении специальных акций.

- Размещение информации о Партнере на сайте «Малленом Системс» ([www.mallenom.ru](http://www.mallenom.ru)).
- Передача Партнеру полнофункциональной системы распознавания номеров «Автомаршал» для демонстрационных целей по эксклюзивной цене. Система предназначена для установки в офисе Партнера для наглядной демонстрации возможностей программы конечным заказчиком.

*Список услуг и преимуществ не ограничен перечисленными. По запросу Партнеры могут получать также и другие необходимые виды услуг.*

### **III. Правила участия**

Партнер выражает безусловное согласие с положениями настоящей Партнерской программы, включая пункты статьи IX, а также нижеследующие Правила:

- Предоставить «Малленом Системс» корректно и полностью заполненное Заявление на Авторизацию в целях подтверждения соответствия определенному партнерскому Статусу.
- Активно участвовать в продвижении на рынке продуктов бренда «Автомаршал».
- Осуществлять продажи в соответствии с ценовой и лицензионной политикой «Малленом Системс».
- Не реализовывать продукты бренда «Автомаршал» по ценам ниже официально установленных компанией «Малленом Системс».
- Соблюдать авторские права «Малленом Системс» на программные продукты и зарегистрированные торговые марки.
- Уведомлять «Малленом Системс» обо всех мероприятиях, тем или иным образом связанных с продвижением или упоминанием продуктов бренда «Автомаршал».
- Разместить на своем сайте (если имеется) логотип компании «Малленом Системс» в партнерском разделе.

### **IV. Срок действия**

- Срок действия настоящей Партнерской программы составляет 1 год с момента Авторизации Партнера.
- Ежегодно «Малленом Системс» имеет право в одностороннем порядке вносить изменения и дополнения в Партнерскую программу.
- По результатам 12 месяцев работы Партнера (со дня подписания Заявления на Авторизацию) компанией «Малленом Системс» принимается решение о пролонгации партнерских отношений, включая изменение, продление или аннулирование Партнерского Статуса. При вынесении решения о продлении или изменении Партнерского Статуса, Партнер получает соответствующий Сертификат на следующий год в электронном виде. Также Партнер может запросить дополнительно изготовление полиграфической версии Сертификата.

### **V. Условия выхода из партнерской программы**

- Партнер имеет право выхода из Партнерской программы, выслав письменное уведомление в адрес «Малленом Системс» на эл. почту: [aptimofeeva@mallenom.ru](mailto:aptimofeeva@mallenom.ru).
- Компания «Малленом Системс» имеет право в одностороннем порядке лишить Партнера его Партнерского Статуса за нарушение «Правил участия в Программе».

### **VI. Процедура Авторизации новых партнеров**

- Компания, желающая получить статус «Авторизованного партнера «Малленом Системс», должна отправить заполненное и подписанное Заявление на Авторизацию в электронном

виде на адрес [aptimofeeva@mallenom.ru](mailto:aptimofeeva@mallenom.ru). Отправление Заявки означает полное согласие компании с положениями и условиями настоящей Партнерской Программы.

- После получения Заявления менеджер «Малленом Системс» связывается с представителем компании для обсуждения перспектив сотрудничества, возможностей приобретения продуктов, совместного участия в проектах и пр.
- «Малленом Системс» рассматривает заявку и информирует компанию о принятом решении и предоставленном уровне Партнерского Статуса. «Малленом Системс» оставляет за собой право отказать в Авторизации и присвоении компании Партнерского Статуса. При принятии положительного решения «Малленом Системс» выпускает Партнерский Сертификат и передает его Партнеру.

## VII. Статусы участников Партнерской программы

- Авторизованный партнер
- Серебряный партнер
- Золотой партнер

Статус Партнера указывается в Партнерском Сертификате.



## VIII. Политика назначения и изменения Партнерских Статусов

- Партнерский Статус устанавливается в соответствии с общеэкономическими показателями деятельности Партнера и его позицией на рынке своего региона (статья IX).
- Новым Партнерам устанавливается Статус «Авторизованного Партнера», по итогам деятельности Партнера в текущем году на следующий год Статус может быть повышен.
- Партнерский Статус пересматривается компанией «Малленом Системс» в январе каждого года в соответствии с объемом закупок Партнером продукции бренда «Автомаршал» в предшествующем году. Партнерский Статус определяет размер дополнительной скидки, предоставляемой компанией «Малленом Системс» Партнеру на следующий год.
- Партнерский Статус может быть повышен при достижении Партнером показателей объемов продаж продуктов «Малленом Системс», соответствующих следующему Статусу.
- Статус Партнера может быть пересмотрен для компаний, не осуществляющих продаж в течение года и не ведущих какой-либо деятельности по продвижению продуктов «Малленом Системс».

## IX. Требования, предъявляемые к Партнерам, и уровень Партнерского Статуса

| Требование / Статус   |  | Авторизованный партнер                           | Серебряный партнер | Золотой партнер |
|---|--|--|--------------------|-----------------|
| Наличие у «Малленом Системс» заполненного и подписанного Заявления на Авторизацию |  | +  | +                  | +               |
| Размещение информации о «Малленом Системс» на сайте Партнера (при его наличии)    |  | -  | +                  | +               |
| Любой из 2-х показателей  | Минимальный объем закупок АПК «Автомаршал» (ПО, программные модули или оборудование) | Наличие факта закупки в течение года             | 120 000 руб.       | 300 000 руб.    |
|   | Позиция компании на рынке своего региона   | -  | Сильная            | Лидирующая      |
| <b>ПАРТНЕРСКИЕ СКИДКИ НА ПО «АВТОМАРШАЛ»</b>                                      |  |  |                    |                 |
| Программное обеспечение «Автомаршал» и дополнительные программные модули*         |  | 20% на первую покупку,<br>25% на все последующие | 30%                | 40%             |

\* Скидки на оборудование и услуги уточняйте у менеджеров